

## Chargé(e) de prospection en levée de fonds

### L'ASSOCIATION POUR L'AMITIE (L'APA)

Vous avez de l'audace ? Vous êtes exigeant sur le sens de votre travail ? Venez développer une aventure humaine inoubliable (et tellement nécessaire) : développer et animer des colocations solidaires entre personnes sans-domicile et jeunes actifs !

Face à une situation terrible où certains à Paris se retrouvent sans solution de logement et où les différences d'origine sociale nous isolent et nous séparent, l'APA créée et développe depuis 2006 des colocations solidaires, soutenu par plusieurs centaines de bénévoles, des dizaines de fondations et en lien avec l'Eglise Catholique.



En vue de structurer son développement et ouvrir deux grandes maisons exceptionnelles à Paris d'ici 2028, l'APA renforce son équipe de levée de fonds. **L'objectif est de collecter 1,5 million d'euros par an sur les trois prochaines années**, pour accueillir davantage, dans de meilleures conditions et pour longtemps.

### LE POSTE

Sous la responsabilité de Thibaut co-directeur de l'APA, en lien avec plusieurs administrateurs de l'association ainsi qu'avec l'équipe mécénat composée d'Emily et Hélène vous serez chargé(e) de prospection afin de déployer la stratégie de levée de fonds. Il vous faudra faire découvrir aux entreprises, grands mécènes et fondations les trésors de la vie quotidienne dans une colocation solidaire !

### PRINCIPALES RESPONSABILITES

#### 1. Stratégie

- Participer à la définition de la stratégie de collecte,
- Accompagnement et collaboration avec le comité de soutien et le comité opérationnel de collecte.

## 2. Prospection

- Identifier et démarcher de potentiels grands donateurs : entreprises, grandes fortunes, fondations, etc.
- Développer la *Prospect research*,
- Appuyer les membres du comité de soutien et du conseil d'administration dans leurs démarches.

## 3. Suivi de la collecte

- Alimenter la base de données,
- Entretenir le lien avec les donateurs.

## PROFIL RECHERCHE

→ Vous avez au moins 4 ou 5 ans d'expérience en levée de fonds,

→ Vous avez déjà eu plusieurs fois un rôle-clé pour faire croître rapidement et durablement (+25% à +100% par an) les ressources d'une organisation dont l'activité représente 1 à 5 M€/an de chiffre d'affaires.

→ Vous aimez vous fixer des objectifs ambitieux et chercher le meilleur moyen de les atteindre rapidement. Votre expérience est particulièrement forte dans des modèles de type mécénat ou grands donateurs avec un ticket moyen d'au moins 30 à 50 k€.

→ Votre curiosité et votre **excellente aptitude relationnelle** favorisent votre compréhension des besoins des interlocuteurs et leur suivi au long cours.

→ Vous avez d'excellentes compétences **réductionnelles**, tout en étant très à l'aise avec les **chiffres**.

→ Vous êtes une **personne engagée** et vous avez une forte appétence pour le secteur associatif : vous avez envie de mettre vos compétences au service d'une telle cause, vous avez déjà travaillé ou exercé des **responsabilités bénévoles** dans le secteur associatif.

## CONDITIONS

- CDD – temps partiel 3/5<sup>e</sup> flexible
- Rémunération : à partir de 45k€ brut, suivant expérience
- Lieu d'activité : distanciel + au siège de l'APA 29 rue de Lourmel, Paris 15e (Duplex, ligne 6)